

中小企業の後継者不足にカンフル剤！？『プロ野球選手のセカンドキャリア支援』を皮切りにアーヌエヌエは人材紹介事業に挑みます

「廃業が止まらない」「止まらないなら奇策あるのみ」「彼らなら未来を託せる」無限大の可能性に日本の未来を託す

株式会社アーヌエヌエ（代表：杉山 豊 住所：東京都渋谷区恵比寿南3-1-1）は2021年8月1日有料職業紹介の事業免許を取得しました<許可番号：13-ユ-313452><https://www.anuenue.biz>

<主な業務内容>

- ①スポーツ選手のセカンドキャリア支援
- ②生命保険募集人のセカンドキャリア支援
- ③金融機関を中心としたミドルシニア層の副業起業含むネクストキャリア支援
- ④業界問わずセールスパーソンの起業支援
- ⑤若年層のジョブホッパーのキャリアビルド支援
- ⑥中小企業等への人材紹介

スポーツ選手とその関係者、生命保険募集人とその関係者、金融業界中心としてキャリアに悩むミドルシニアの方々、将来経営者を目指すセールスパーソン、キャリア形成に苦しむ若年層ジョブホッパー、採用に苦難する中小企業の皆様、そしてそんな企業の課題解決を支援したい会計業界、保険業界の皆様からのお問い合わせをお待ちしております。

・人材紹介事業を始めるに至った経緯

弊社はプロ野球独立リーグであるルートインBCリーグのセカンドキャリアスポンサーをしています。

またBCLのキャリアカウンセラーとして毎年選手たちと膝を付け合わせて次のキャリアの考え方をレクチャーしています。

彼らは若干25歳ほどでその夢を諦めて、多くの選手は第二の人生を歩み始めます。

彼らの多くはこう口にします「将来は会社を経営したい」

そんな彼らの夢を叶える道に気が付きました。

後継者不足で悩む、廃業を考えざるを得ない、そんな企業の救世主はきっと彼らではないか。

礼節を重んじ、競争心、向上心、忍耐力、どれをとっても将来の経営者の資質があるのではないかと感じています。

そんなマッチングの場を演出するためにアーヌエヌエはいよいよ有料職業紹介事業に参入します。

1社でも多くの中小企業を救い、1名でも多くの野球選手の新たな挑戦を応援したい、ご賛同いただける中小企業経営者、野球関係者、多くの知人友人、未だ見ぬ共感者へ、ここに発信します。





代表杉山が登壇の2020年BCリーグセカンドキャリアセミナーの風景

• 日本の中小企業の現状とそれに抵抗する強い想い

大廃業時代に想うこと。

廃業は止められない、ならば私はその廃業を止めたい。

廃業の理由は後継者不足のみならず、実は経営の陳腐化も歪めない。

時代が変われば環境が変わる、環境が変われば舵取りも変わる。

方や私を育ててくれた生命保険会社をはじめとした多くの大手企業では、数多の構造改革によって人材過多の様相も垣間見れる。

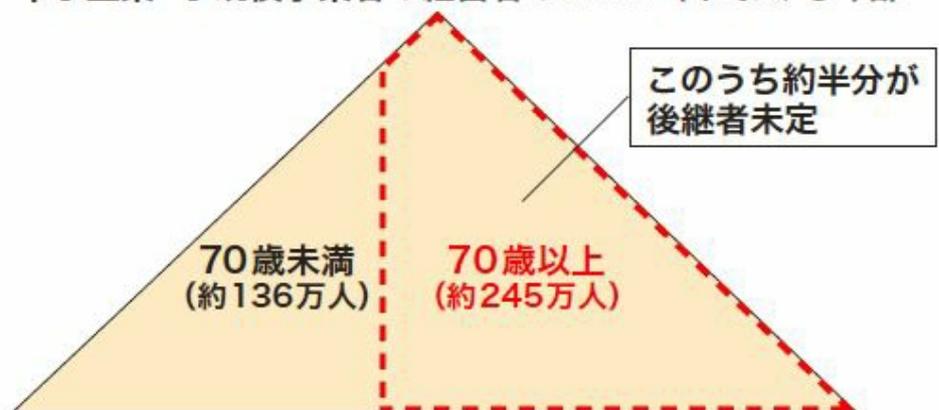
有能なミドルシニアもまだまだ存在する、一介の営業マンでも経営者になれる、私自身がまさにそのロールモデルそのものである。

中小企業の未曾有の経営危機である『廃業』の主要因である後継者不足や経営の陳腐化に何か手を差し伸べることができないか。

日本経済を支えてきた技術やノウハウ、多くの雇用を守り続けてきたその中小企業の『経営者を輩出』することで廃業を食い止めることができないか。

私の夢、私の役割はまだまだ終わらない。

中小企業・小規模事業者の経営者の2025年における年齢



出典：中小企業庁「事業承継・創業政策について」

• 代表の杉山豊から読者の皆様へのメッセージ



生命保険募集人を営業マンとして新たな市場でのリバイバルを支援する。同世代のサラリーマンを覚醒させて中小企業のセッター人材として派遣する。セールスパーソンを起業支援して日本経済活性化の一躍を担う。ジョブホッパーと徹底して対峙してキャリアビルダーに変貌させる。

それもすべては中小企業の次の100年のため、憂いさえ覚える日本経済の膠着感打開のため。

働き方改革も地方創生もやれることはまだまだあるはず。
「まだまだ日本は捨てたもんじゃない」私はそう信じています。

ここまでお読みいただきありがとうございます。
ご興味頂いた方は弊社ホームページからご遠慮なくお問合せください。
<https://www.anuenue.biz>

● 株式会社アーヌエヌエ代表取締役 杉山豊のご紹介



1966年10月神奈川県小田原市生まれ。大学卒業後、旅行会社勤務を経て外資系生命保険会社に勤務。25余年の間、会計事務所や金融機関、生保専門等の代理店を通じて中小企業の創業、成長、承継の各ステージでのライフプランのご支援に携わる。生命保険業界で得た知識や人脈、そして様々な経験を活かしたいと一念発起し起業、命を受けた企業様のセールスコンサルタント、マーケティングプランナーとして販路開拓から社員教育まで務める。その傍ら、人材育成への強い思いから研修講師や営業マン等のパーソナルコーチ、キャリアアドバイザーにまで幅広く業務は至る。2021年8月、満を持して有料職業紹介事業に参入、いよいよ

人材事業分野に進出。
アーヌエヌエとはハワイの言葉で「虹」の意味。

● 株式会社アーヌエヌエのPHILOSOPHY

CORPORATE IDENTITY

BEYOND YOUR DREAMS ～すべてはあなたの笑顔のために～

MISSION 『あなたの幸せが私の喜び』

私の役割は人と人を繋ぐ架け橋、成長や成功に繋ぐ架け橋、日本と世界を繋ぐ架け橋
私の起業の意味はお世話になった保険業界そして会計業界へのご恩返し

保険業界、会計業界、そしてその先の中小企業の笑顔のために試行錯誤を怠らない

VISION 『保険業界×会計業界×中小企業の2030年型ビジネスエボリューションを支援する』

保険業界の社会的地位向上のために知識≒スキル≒品格を備えた人材を育成する
会計業界の明るい未来を創出するために次世代を担う起業家会計士税理士を輩出する
中小企業の持続的発展のために保険業界と会計業界と弊社が三位一体で貢献する

Code of Conduct 『Be Positive・Be Active・Be Creative & Be Yourself』

“大胆且つ繊細に” “強いハートと行動力” “明るく楽しく元気よく” そして“謙虚に素直に”

• 会社概要

会社名	株式会社アーヌエヌエ
代表取締役	杉山 豊
所在地	東京都渋谷区恵比寿南3-1-1 恵比寿南グリーン ラス821
TEL	03-6820-0977
FAX	03-4243-3846
URL	https://www.anuenue.biz
設立	2017年9月7日
主たる業務	セールスコンサルタント マーケティングプランナー パーソナルコーチ キャリアアドバイザー 等に付随する業務
業務で提携先 (2020年9月現在)	マーケティング&セールス支援契約企業 延べ8社 コンテンツ&ノウハウ販売支援契約企業 延べ20社 パーソナルコーチング契約者数 延べ11名

• 代表者略歴

1966年10月	神奈川県小田原市生まれ
1990年3月	國學院大學経済学部経済学科卒業
1990年4月	名鉄観光サービス株式会社入社
1993年4月	ナショナルライフ保険（現エヌエヌ生命保険株式会社）入社
2001年4月	同上 郡山事務所長（新設）就任
2008年1月	同上 東京南営業部長（新設）就任
2010年1月	同上 東日本営業推進部長就任
2012年1月	同上 営業教育支援部長就任

2015年1月	エヌエヌ・エージェンシー株式会社代表取締役就任
2017年9月	株式会社アーヌエヌエ代表取締役就任

• 人材紹介以外の業務内容

1. 営業支援業務

- <固定報酬型>委託契約企業のセールス及びマーケティング支援
- <成果報酬型>委託契約企業のノウハウ及びコンテンツの販売支援

2. 研修及びコーチング業務

- 会計人及び保険マンを中心としたパーソナルコーチング・メンター
- 保険会社社員及び保険募集人向けのセールスマンシップ研修等
- 各種組織団体の研修企画運営実行支援及びそれに付随する業務
- 保有資格を活用した各種研修セミナー実施
 - セルフビリーフメンタルトレーニング
 - DiSC®を活用した組織力向上トレーニング
 - 中小企業のビジネスモデル構築を支援するビジネスモデルデザイナー®
 - 中小企業のブランディングを支援するブランド・プランナー2級®
 - 中小企業の人材採用と人事評価を支援する上級人材測定コンサルタント®

当プレスリリースURL

[https://prtimes.jp/main/html/rd/p/000000003.000079228.html](https://prt看mes.jp/main/html/rd/p/000000003.000079228.html)

株式会社アーヌエヌエのプレスリリース一覧

https://prtimes.jp/main/html/searchrlp/company_id/79228